

商品納入までのプロセス

商品納入までのプロセス				
段階	料金	概要		詳細
第1ステップ	無料	事前確認	製品仕様—び作業条件の概要決定	1. 問い合わせ お客様からの問合せに対応します。
				2. 顧客要求(スペックの確認) お客様の要求内容をお聞きします。 この場合、出来るだけ数値目標をいただくようにします。
				3. 秘密保持契約 の締結 以後、打合せや試作を行なうに当たって、 秘密保持契約 を締結させていただきます。
	4. メッキ素材の提供 メッキする対象となる材料を提供していただきます。 具体的な材料がない場合は、テストピースで試作を行ないますが、最終的にはメッキ対象となる部材で確認を取ります。			
	5. 1次試作 上記条件の下に1回目の試作を行ないます。 出来栄を確認していただき、引き続き試作を実施するかどうかを判断してもらいます。			
	6. 2次以降の試作 原則として、試作は1回のみとしますが、必要に応じて2回以上行なうこともあります。			
第2ステップ	有料	生産移行確認	委託研究	7. 委託研究への移行 下記、商品スペックを確定するための委託研究を実施します。 《商品スペックとは》 機械仕様 電気仕様 その他、必要スペックの概要を決定 } 製作レシピの確定
				8. 委託研究契約 の締結 最長6ヶ月の期間を決めて委託研究を実施 毎月報告書を提出 毎月、研究成果を精査し、継続研究の必要性を判断する。 委託研究費(月間費用)は、案件ごとにご相談して決定させていただきます。
第3ステップ	無料	販売移行	売買契約	9. 見積書の発行 委託研究の結果、量産できると判断した時は、量産レシピを作成し、見積書を発行します。
				10. 売買契約 の締結 見積を含め量産移行の承認をもらった上で 売買契約 を締結します。
第4ステップ	有料	量産移行後	メンテナンス 技術フォロー	11. 量産移行後の対応 メンテナンス契約 を締結し、必要に応じて、継続して ①量産移行後のメンテナンス ②各種技術指導 などを行ないます。